



Full service innovation
**NOSSO NEGÓCIO
É FAZER NEGÓCIOS!**

VAMOS FAZER NEGÓCIOS!

NÓS GOSTAMOS DE 4 COISAS!

**TRÁFEGO,
ENGAJAMENTO,
CONVERSÃO E
RETENÇÃO.**

A **Criative Inside** *cria as melhores experiências* para seus clientes. *Incentivamos o crescimento e a inovação.* Como empresa, arregaçamos as mangas para criar soluções inovadoras.

A **Criative Inside** está no mercado desde 2004, somos uma empresa digital altamente *dinâmica e inovadora* preparada para ajudar seus negócios com as melhores soluções online, incluindo as mais recentes novidades e *tendências* da internet. Temos um *crescente time de especialistas* dispostos a ajudar você a alcançar *excelentes resultados*.

Hoje, a internet já se apresenta como uma realidade para todas as empresas, ela faz parte de nosso dia a dia, *da venda ao relacionamento com o cliente*. Este é novo cenário de comunicação online. Naturalmente em constante evolução, exige das empresas uma abordagem cada vez mais dinâmica e eficaz e claro funcional, compreendendo o cliente final como parte fundamental para o sucesso de seus negócios.

Criação de sites, Marketing Digital, Agência Inbound Marketing, Mídias Sociais pagas ou orgânicas, conteúdos, hospedagem de sites..... Afinal o que você precisa?

Dentro dessa realidade, buscamos interagir de forma próxima e em total parceria com nossos clientes, **desenvolvendo soluções personalizadas** com foco na perspectiva de êxito, pois sabemos que, para qualquer **investimento**, é preciso atingir resultados. E nós temos interesse em ajudar você a alcançar seus resultados.

Somos focados em criar soluções dedicadas para maximizar o retorno do investimento de cada um de nossos parceiros. **Nosso negócio é investir em estratégias criativas e diferenciadas** para assim atender a demanda de nossos clientes com soluções realmente corporativas.

Combinado? Entre em contato conosco e entenda como a **Criative Inside** pode ajudar você a ter **sucesso no mundo digital!**

“A MELHOR **FORMA DE SE
VENDER COM A **INTERNET**”**
Mais de 1.500 projetos desenvolvidos



Full service innovation
**NOSSO NEGÓCIO
É FAZER NEGÓCIOS!**



**AGORA VOCÊ VAI PENSAR:
A CRIATIVE VAI AJUDAR
MINHA EMPRESA A VENDER
MAIS?**



Full service innovation
**NOSSO NEGÓCIO
É FAZER NEGÓCIOS!**

O propósito da **Criative Inside** é levar sua empresa até o **objetivo de vendas** que ela precisa obter no universo online. Nossos especialistas estão preparados para fazer tudo que for preciso para sua **empresa atingir esse objetivo**.

Mas o que exatamente a Criative Inside pode fazer?

Nossos **especialistas** são profissionais de diversas áreas e com diversas especialidades como Publicidade, Design, Jornalismo, Comunicação, TI e ETC...

Na **Criative Inside** eles se aprofundam em **nossa metodologia** que possui 4 pilares fundamentais: **Tráfego, Engajamento, Conversão e Retenção**.

Os especialistas da **Criative Inside** serão os principais responsáveis pelo **seu projeto**, e estarão comprometidos em **atingir** os **objetivos** determinados para o **sucesso do seu projeto**.

**O QUE A CRIATIVE INSIDE
VAI FAZER POR VOCÊ!**



Full service innovation
**NOSSO NEGÓCIO
É FAZER NEGÓCIOS!**

TRÁFEGO

Você sabe o valor do Tráfego? Pense em uma loja física: quando você vai abrir um PDV (Ponto de Venda), qual a primeira coisa que você analisa? O ponto correto? A escolha do ponto estratégico no varejo é a parte que defini o sucesso de uma operação. E qual o principal critério que defini um ponto estratégico? É o tráfego!

Você pode não estar muito acostumado com este termo, mas com certeza entende este valor. O tráfego é nada mais nada menos que o número de pessoas que transitam na região da loja citada como exemplo. Principalmente as que transitam em frente a porta de sua loja. Na internet, ter uma loja que não investe antes de qualquer coisa no tráfego, é ter uma loja como um barco a deriva. Você precisa fazer com que as pessoas encontrem sua loja e então comprem suas ofertas.

Algumas das estratégias mais importantes bem como as ferramentas mais presentes em nossa gestão de tráfego são: Facebook ADS, Google ADS, Twitter ADS, LinkedIn ADS, Content, Programática, SEO, E-mail Marketing, negociação com portais de seu segmento, Youtube ADS entre outras soluções.



ENGAJAMENTO

Você tem o tráfego? Atraiu clientes? Para onde?

Pois é! Você precisa atrair clientes para um ambiente em que ele compreenda e confie em seu negócio. Somente assim, será possível vender algo para este potencial cliente. Essa etapa é com certeza fundamental para o processo de vendas da Criative Inside. A primeira coisa que você precisa saber é para onde você direciona seus clientes, pode ser um Blog, Landing Page, Loja Virtual, Site Institucional ou qualquer outro lugar.... O Destino do tráfego e o sucesso depende muito do objetivo que deseja alcançar.

Neste momento, o conteúdo vai envolver o potencial cliente para que ele confie imediatamente em sua empresa. Assim dessa maneira, será possível conduzir este cliente a uma ação específica, como a criação de uma conta, um cadastro em lista de e-mail, um cadastro em uma lista de transmissão do WhatsApp ou até mesmo uma venda.



Full service innovation
**NOSSO NEGÓCIO
É FAZER NEGÓCIOS!**

CONVERSÃO

Passamos já por alguns passos de sucesso, já atraímos clientes e eles já confiam em sua empresa. É hora de fazer vendas, hora do seu novo cliente comprar é a hora de converter. A conversão é muitas vezes considerada como não importante ou subestimada, caso não seja controlada de forma estratégica aqui colocamos tudo a perder. Muitas agências ignoram a otimização da conversão. Quando um cliente está insatisfeito com as vendas de suas operações digitais, a agência indica que para ampliar as vendas é necessário investir mais em tráfego pago. Um grande engano! Um grande erro!

Não é correto considerar apenas as vendas concluídas, existem outras etapas de conversão que são importantes e devem ser consideradas. É fundamental acompanhar todas as etapas de conversão e trabalhar para otimizar o processo constantemente.

Algumas estratégias importantes e ferramentas mais comuns e presentes na otimização de conversão são: UX (User Experience) Analytics, Gateways de Pagamento, Desenvolvimento de Ofertas, Precificação, Avaliação de Concorrência, CTA (Chamada para ação) Copywriting, Gatilhos mentais entre outros aspectos.



RETENÇÃO

Vendeu! Que legal, mas se você parar agora vai estar sacrificando sua lucratividade. Vamos a um exemplo: uma loja virtual de suplemento alimentar é um segmento extremamente competitivo, onde o tráfego é muito caro e a conversão muito baixa. Neste cenário, seu CPA (Custo por Aquisição) ou CPV (Custo por Venda) é muito alto. Muitas vezes torna a operação inviável e a única coisa que trará lucratividade é a retenção do cliente. Fazer com que ele compre novamente e muitas outras vezes.

É mais fácil e barato vender para quem já comprou de você. Na web, você é obrigado a vender para quem já comprou. Assim é possível aumentar a viabilidade e lucratividade das operações. Existem diversas formas de se fazer isso e nós chamamos essa etapa de retenção.

Algumas estratégias neste pilar são: Remarketing, Marketing de conteúdo, Implementação de CRM, E-mail Marketing, CHAT, WhatsApp, Atendimento e Automações, Desenvolvimento de Upsell, Member ger Member dentro de outras soluções que podem ser aplicadas.



Muitas agências e profissionais prometem "mundos e fundos" como sempre os gurus da internet prometem fazer milagres, para qualquer possível cliente que os contate, mas nós não somos assim não.

Para sabermos o real potencial que sua empresa tem para conseguir gerar resultados na web, precisamos entender bem o seu negócio.

Entre em contato que vamos avaliar seu negócio, se concluir que ela tem potencial real, nós vamos ajudar. Do contrário, prometemos um feedback sincero.

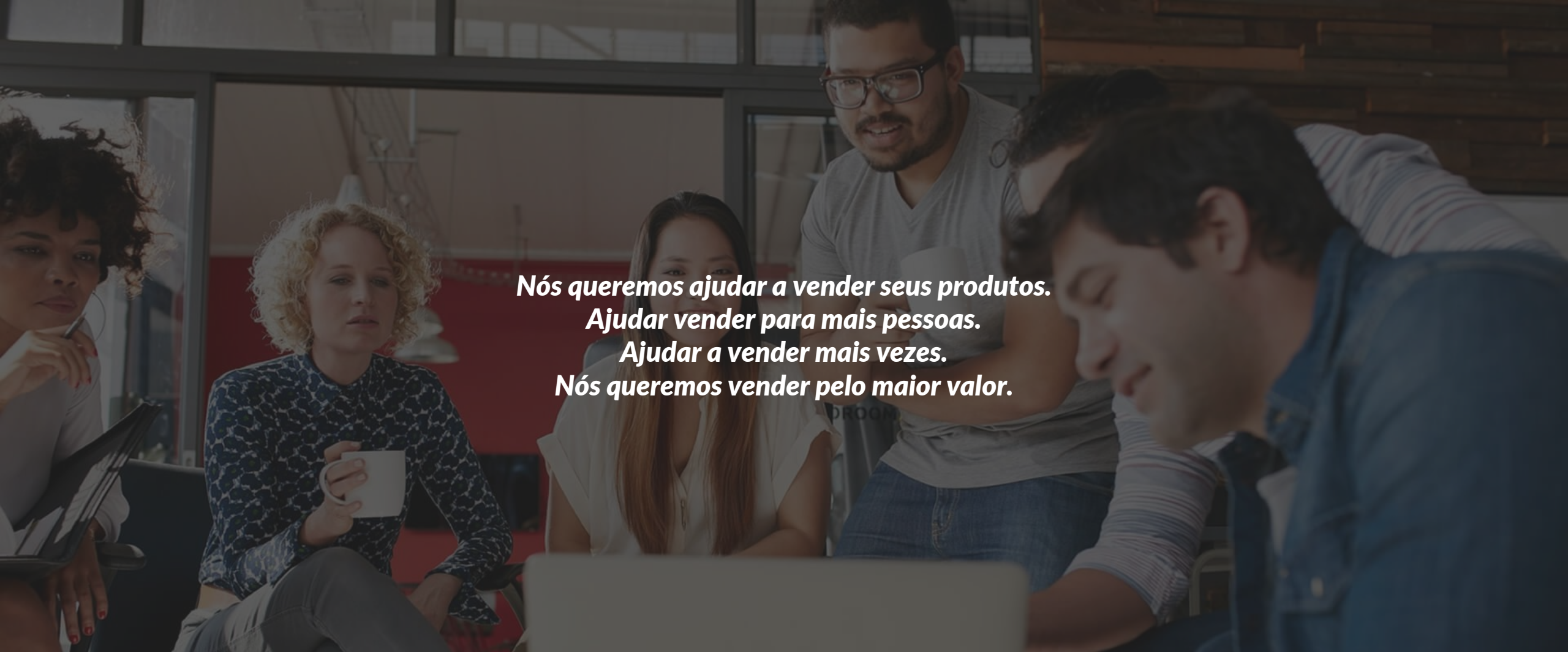


**AGORA VOCÊ DEVE ESTAR
PENSANDO:**

**A CRIATIVE INSIDE PODE
AJUDAR MINHA EMPRESA A
VENDER MAIS?**



Full service innovation
**NOSSO NEGÓCIO
É FAZER NEGÓCIOS!**



*Nós queremos ajudar a vender seus produtos.
Ajudar vender para mais pessoas.
Ajudar a vender mais vezes.
Nós queremos vender pelo maior valor.*

“Venha tomar um café conosco”



Full service innovation
**NOSSO NEGÓCIO
É FAZER NEGÓCIOS!**



“Adotamos o conceito de projeto ágil e extremo para aplicar o conhecimento adquirido continuamente. Aprendemos que método é fundamental, mas não mais do que a entrega de resultados”.

*Jefferson Dias da Rosa
CEO & Founder - Criative Inside*



Full service innovation
**NOSSO NEGÓCIO
É FAZER NEGÓCIOS!**

PINTOU UMA DÚVIDA? MANDA PRA GENTE!

Tá sem tempo? Manda um e-mail!

fale@criativeinside.com

Se quiser bater um papo, ligue ou chame no WhatsApp:

Telefones: 15. 3034.0270 | 15. 3359.3909 (WhatsApp 15. 3359.3909)

Se preferir a moda antiga:

Av. Santa Cruz, 167 - Office: 11 - Jardim Vera Cruz

Boulevard Vila - Sorocaba/SP/CEP: 18050-260

Na Criative Inside você fala diretamente com a gente.



Full service innovation
**NOSSO NEGÓCIO
É FAZER NEGÓCIOS!**